

Buscar

PORTADA

CANALES

[Apple](#)
[Blackhats](#)
[Ciencia](#)
[Comunicación](#)
[Curiosidades](#)
[e-Administración](#)
[Empresas](#)
[Eventos](#)
[Hardware](#)
[Nombramientos](#)
[Seguridad](#)
[Software](#)
[Software Libre](#)
[Telefonía](#)
[Videojuegos](#)
[Wireless](#)

EL PERIÓDICO

[Blogs](#)
[Editorial](#)
[Entrevistas](#)
[Gadgets](#)
[Perfiles](#)
[Tags](#)
[Top noticias](#)
[Videoreportajes](#)
[Webcómic](#)

SERVICIOS

[Boletines](#)
[Contactos](#)
[Formación](#)
[Minijuegos](#)
[Tienda](#)
[Viviendas](#)

COMUNIDAD

[Encuestas](#)
[Foros](#)
[Emails de los lectores](#)
[Chat](#)

VIVIENDAS

 Acción:
 Propiedad:
 Provincia:
 Buscar
 Patrocinado por:


TIENDA



Echarpe Soft Grey
 Las mejores ofertas
 La Redoute.
PVP: 14,90 €

BOLETÍN SEMANAL

 Email:
 Suscribirse
 Boletines publicados

 ¿Cuánto crees que
 cuesta esta tarrina
 de DVD's?

 en tiendas 10.95 €
 al por mayor 7.99 €
 en opirata.com 5.67 €

Ciencia Noticias

PSICOLOGÍA

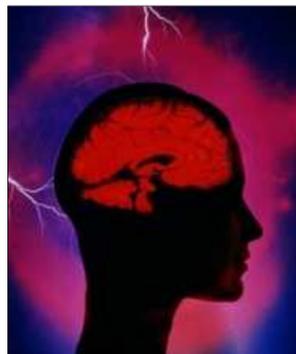
Las estrategias de razonamiento sencillas pueden ser tan precisas como las complejas

Entramos en un restaurante con el propósito de comer sano. La carta no dice mucho sobre las grasas, la sal o los aditivos que los platos contienen. Entonces ¿cómo tomamos la mejor decisión? Los psicólogos Rocío García-Retamero y Jürg Rieskamp han analizado la influencia que tienen en la precisión de nuestras decisiones las inferencias sobre la información no disponible.

26 Ene 2009 | SINC

Rocío García-Retamero, profesora en la Facultad de Psicología de la [Universidad de Granada](#) (UGR), y Jürg Rieskamp, investigador del Instituto Max Planck para el Desarrollo Humano (Alemania), han examinado la tasa de acierto de dos tipos de estrategias que solemos emplear para hacer inferencias según el mecanismo que se emplee para tratar la información de la que no disponemos.

Son las denominadas *take-the-best* (TTB) y *weighted additive* (WADD), "dos estrategias prototípicas que representan muy bien cómo nos comportamos los humanos habitualmente", explica a SINC García-Retamero.



La primera estrategia, la TTB, consiste en seleccionar una pista, aquella que consideremos más significativa para nuestro propósito. En el restaurante, por ejemplo, el método de cocción nos puede servir para distinguir entre una comida sana y una que no lo es. Si aún así, esta propiedad no nos permite discriminar, entonces seleccionamos una segunda pista.

Con la estrategia WADD, en cambio, consideramos muchas más pistas y valoramos además la importancia de cada una de ellas. Así, el método de cocción junto con otras propiedades de la comida, como su origen o su contenido en nutrientes, se suman al razonamiento de inferencia

Maneras de inferir

Los investigadores explican que en los últimos 20 años los estudios que abordan la forma en que los individuos tratan la información incompleta han mostrado que funcionamos de forma muy diversa, según el tipo de problema de inferencia al que nos enfrentemos.

La distribución de la información que falta nos puede servir de ayuda. Volviendo al ejemplo del restaurante, podemos considerar, por ejemplo, que esa información es igual para todos los platos (distribución uniforme), o que, al contrario, para los platos menos sanos esa información "oculta" es mayor (distribución condicionada).

A partir de estos criterios, los investigadores han diseñado 10 problemas de inferencia, distintos en cuanto al número de objetos que considerar (entre 24 y 181), la cantidad de información no disponible (del 0 al 100%) y la distribución de esa información (uniforme o condicionada), y han calculado el porcentaje de acierto en cada caso.

El estudio revela que las distintas opciones de tratar lo que no conocemos y también los modos en que se distribuye la información "oculta" tienen el mismo impacto sobre las dos estrategias de inferencia. Un resultado que los autores califican de "sorprendente", pues a priori podríamos pensar que usar una estrategia compensada como la *weighted additive* incrementa la probabilidad de acertar en nuestras inferencias.

Sin embargo, tal y como apunta la psicóloga, el resultado "se encuentra en la misma línea de los trabajos previos sobre la estrategia *take-the-best*, que demuestran que estrategias sencillas basadas en poca información pueden ser tan precisas como aquellas que integran un número muy elevado de claves en nuestro entorno".

 Tags: [cerebro](#), [complejidad](#), [estrategias](#), [informacion](#), [psicologia](#), [razonamiento](#), [sencillez](#)


OTRAS NOTICIAS


 Desarrollan los primeros transistores de silicio que se activan mediante electrones


 Lo inesperado será la mejor herramienta de búsqueda a través de Internet


 Crean una cerámica tan fuerte y resistente como el acero


 El estallido de rayos gamma de marzo pasado alcanzó casi de lleno a la Tierra


 Descubren un idioma que carece de palabras para los números específicos


 ¿Hasta dónde puede bajar la temperatura de los mares profundos de la Antártida?


 La fuerza de los huracanes ha aumentado un 50% en el último medio siglo


 La vida sintética, cada vez más cerca


 Más del 90 por ciento de los consumidores apuesta por la energía solar para producir electricidad, según la OCU


 A partir de ahora monitorearán el cambio climático con satélites

Más noticias

EN EL FORO

[Gran Colisionador de Hadrones: En busca de la célula de Dios.](#)
[CREES EN LOS OVNIS?](#)
[¿Hay vida en otros planetas?](#)
[El Huevo o la gallina](#)
[vida despues de la muerte](#)
[Ir al foro de Ciencia](#)


Dominios **8.99 €**
 Hosting desde **1 €**
www.abansys.com
 Registro de Dominios
 Alojamiento Web
 Servidores Dedicados
 Buscador de Empresas



ENTERSOFTWEB



Alojamiento web



Eventos Barcelona



Alquiler Limusinas



Fotografos Bodas



Mejores Casinos Online:
 Bonos de Casino
 Juegos de Casino
 Maquinas Tragaperras
 Casino Online
 Trucos de Ruleta

[Casino Online](#)
[¿Quieres saberlo todo sobre Hacking?](#)